

Business Model Canvas

Key Partners Wer kommt als Partner in Frage? (Partnerschaften mit Unternehmen)	Key Activities Welches sind die wichtigsten Aktivitäten um das Projekt möglichst Erfolgreich in die Tat umzusetzen? Key Ressources Welche Ressourcen sind notwendig?	Value Propositions Wie viel zusätzlichen Nutzen erzielt der Kunde im Vergleich zum Markt und dessen Situation aus dem Produkt?	Customer Relationships Wie und womit lassen sich Kunden gewinnen? Channels Über welche Kanäle lassen sich die Kunden ansprechen und gewinnen?	Customer Segments Wie sieht die Zielgruppe aus?
Cost Structure Welche Ausgaben sind wirklich notwendig, weil ohne sie die Geschäftsidee nicht funktionieren würde?			Revenue Streams Auf welche Art und Weise wirft das Geschäftsmodell Geld ab?	